



LANGLEY

Langley Holdings plc:
Resultados del primer semestre

30 DE JUNIO
2018

langleyholdings.com

5 Divisiones
 Más de 80 Filiales
 Alrededor de 4,300
 Empleados

ÍNDICE

Información de la compañía.....	4
Información relevante.....	5
Informe del presidente	6
Estado consolidado de pérdidas y ganancias	8
Estado de situación financiera consolidada.....	9
Reconciliación de ganancias retenidas.....	10



El barco de regatas Langley *Gladiator* participó en la 2018 TP52 SuperSeries Zadar Royal Cup, del 20 al 24 de junio en Croacia. El velero de competición al más alto nivel está muy en línea con la cultura empresarial de Langley y representa la mejor tecnología en su campo, atrae a gente altamente talentosa y es tripulado con los más altos estándares de integridad.

Información de la compañía

Primer semestre al 30 de junio de 2018

DIRECTORES:	A J Langley – Chairman B J Langley B A Watson
SECRETARIO:	B A Watson
DOMICILIO SOCIAL:	Enterprise Way Retford Nottinghamshire DN22 7HH England
REGISTRADA EN EL NÚMERO DE INGLATERRA:	01321615
AUDITORES:	Nexia Smith & Williamson Chartered Accountants Statutory Auditor Portwall Place Bristol BS1 6NA England
BANCOS PRINCIPALES:	Barclays Bank plc PO Box 3333 Snowhill Queensway Birmingham B4 6GN England Deutsche Bank AG Adolphsplatz 7 20457 Hamburg Germany Commerzbank AG Sand 5-7 21073 Hamburg Germany

Lo más destacado

Primer semestre al 30 de junio de 2018

	Real Ejercicio terminado el 31 de diciembre 2017 €'000	Real 6 meses a 30 junio 2018 €'000	Previsión Fin de ejercicio 31 de diciembre 2018 €'000
INGRESOS	903,529	398,224	921,982
BENEFICIO DE EXPLOTACIÓN	110,274	42,512	100,303
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	111,808	43,530	102,215
ACTIVO NETO	647,350	678,813	723,022
EFFECTIVO	323,036	350,350	391,989
PEDIDOS EN CARTERA	275,841	314,055	274,293
	No.	No.	No.
EMPLEADOS	4,332	4,286	4,347

Esta declaración ha sido preparada de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).

“Resultado de acuerdo con las previsiones”

PBT de 6 meses: 43,5 millones de euros

Informe del presidente

Primer semestre al 30 de junio de 2018

En los seis meses transcurridos hasta el 30 de junio de 2018, el grupo obtuvo un beneficio antes de impuestos de 43,5 millones de euros con unas ventas de 398,2 millones de euros. Esto se compara con los 45,7 millones de euros del mismo periodo del año pasado, con unos ingresos ligeramente superiores. El activo neto ascendió a 678,8 millones de euros en el semestre (junio de 2017: 606,3 millones de euros). No hubo dividendos de los accionistas en el período. El grupo no tiene deuda y a 30 de junio el saldo de caja consolidado ascendía a 350,4 millones de euros (a junio de 2017: 297,3 millones de euros).

La evolución del grupo en el primer semestre de 2018 ha estado en línea con las expectativas y, en general, ha sido satisfactoria. Las previsiones combinadas para el año hasta el 31 de diciembre indican un beneficio consolidado antes de impuestos de 102,2 millones de euros sobre las ventas de 922,0 millones de euros.

El resultado a junio incluye una ganancia por diferencias de cambio de 3,2 millones de euros. Esto se debe a que los activos de tesorería del grupo están situados en distintas localizaciones geográficas y monedas. Cuando se consolida en euros a efectos informativos, cualquier variación en comparación con los tipos de cambio de apertura da lugar a una pérdida o ganancia por cambio de divisas. Alrededor de la mitad de los activos del grupo están representados en euros, la moneda en la que informamos; alrededor del 20% en libras esterlinas y dólares estadounidenses y el resto en otras monedas, proporciones similares a las que el grupo obtiene sus beneficios. De acuerdo con las normas de información de las IFRS, estas variaciones se reflejan en la cuenta de resultados y los movimientos significativos en los tipos de cambio pueden afectar de forma significativa al resultado de las operaciones. Para ser claros, el grupo no se dedica a la especulación monetaria.

En general, nuestras cinco divisiones operativas funcionaron de acuerdo con las expectativas:

Piller, el productor alemán de sistemas de protección eléctrica, tuvo una entrada de pedidos lenta, pero cerró el semestre de acuerdo con el presupuesto. Aunque el sector de centros de datos, el principal mercado de Piller, sigue siendo fuerte, no espero que se repita el rendimiento excepcional del año pasado, un récord histórico para la división. La filial estadounidense se ralentizó significativamente en el primer semestre y es poco probable que alcance el objetivo a finales de año, aunque se espera que las filiales de Piller en Alemania, Reino Unido, Francia, Singapur y Australia cubran el déficit. Active Power, el especialista en dispositivos de almacenamiento de energía cinética con sede en Texas, adquirido por Piller a finales de 2016, anunció un nuevo producto para comercializar fuera de su programa de I+D y, aunque también estaba a medio camino, contribuyó positivamente al resultado de la división.

ARO, nuestro fabricante de máquinas soldadoras de automóviles, con sede en Francia y también fábricas en los EE.UU., siguió obteniendo unos resultados extremadamente buenos, superando de nuevo con creces las previsiones del primer semestre. La fuerte y continuada demanda de equipos de soldadura por resistencia técnicamente superiores de ARO a ambos lados del Atlántico y en China, donde la empresa también realiza montajes, no ha disminuido y está previsto que en el segundo semestre del año se superen con creces las expectativas originales, aunque no se alcance el resultado récord alcanzado en 2017.

Manroland, nuestro fabricante alemán de máquinas de impresión de pliegos, fue ligeramente mejor de lo previsto en el primer semestre, debido principalmente a la gran entrada de pedidos de nuevas máquinas del sector de embalaje. Las ventas de nuevas máquinas alcanzaron un nivel casi récord bajo nuestra gestión (desde febrero de 2012) en el primer trimestre, aunque volvieron a caer a niveles más normales en el segundo trimestre. Después de haber pasado por cambios sísmicos, el sector de la impresión es ahora razonablemente estable y aunque crece lentamente, lo está haciendo desde un punto base mucho más bajo de lo que se pretendía originalmente con la infraestructura de Manroland. La etapa final de la consolidación se llevó a cabo durante este período y el resto de ocupantes del antiguo edificio de la sede, situado a un kilómetro aproximadamente de la instalación principal, serán reubicados a finales de año. Una sección del antiguo edificio del cuartel general



fue alquilada a la autoridad regional de policía el año pasado y durante el período la autoridad se comprometió a alquilar más espacio. También se han tomado medidas durante el período para racionalizar la organización del mercado en Austria y Suiza y aunque se espera que la segunda mitad sea un poco más lenta en general, espero que el negocio se desempeñe a un nivel similar al de 2017; no con un rendimiento estelar, pero sí con una contribución sólida.

Claudius Peters, constructor alemán de maquinaria para plantas y fabricante de componentes aeroespaciales, sigue afectado por la escasez de inversiones en los sectores del cemento y del acero, y todavía no hay señales de mejora, aunque la entrada de pedidos en Claudius Peters China se adelantó a lo previsto. Las dificultades en el comercio con el mercado emergente de Rusia, debido a las tensiones políticas, sólo sirvieron para exacerbar la situación. Sin embargo, el negocio de maquinaria de planta contribuyó marginalmente en el período, con niveles relativamente bajos de actividad, mientras que la división de componentes aeroespaciales actuó de acuerdo con lo previsto.

Otros negocios se desempeñaron más o menos como se esperaba. La división comprende: Bradman Lake, el especialista en maquinaria de envasado de alimentos; Clarke Chapman, el productor especializado en grúas; Reader Cement Products, el especialista en mezcla y envasado de cemento; Druck Chemie, el fabricante de productos químicos para la impresión; Oakdale Homes, un constructor local y JND, un negocio de posventa. Todos contribuyeron positivamente al resultado con la excepción de Oakdale Homes.

A nivel de grupo, continuamos buscando oportunidades para seguir desarrollando nuestro negocio y perseguimos un objetivo de inversión sustancial durante la primera mitad del ejercicio. Si hubiera tenido éxito, la oferta de venta, que no forma parte de la actividad principal del vendedor, habría duplicado aproximadamente el tamaño de nuestro grupo de empresas. Sin embargo, la oferta ganadora fue aproximadamente el doble de nuestro valor de tasación y, a pesar de ser un activo de calidad, creo que nuestra oferta fue justa. La actividad de fusiones y adquisiciones se está desarrollando actualmente a un ritmo récord en todos los sectores sin excepción. En mi opinión, este es el pico más alto del ciclo del mercado y por ello no nos vamos a dejar arrastrar por la emoción. La búsqueda continúa.

Para cualquiera que siga al grupo, sabrá que Langley Holdings plc, a pesar de tener la transparencia de una empresa pública, sigue siendo una empresa familiar totalmente privada. Gran parte de mi enfoque en los últimos años ha sido la sucesión de la empresa y la próxima generación de la familia están ahora firmemente establecidos dentro del grupo. Mi hijo, Bernard, se unió a la compañía hace cinco años y ahora es director de la junta directiva del grupo; William, se unió hace tres años y medio y es director administrativo de Reader Cement Products, uno de nuestros negocios operativos independientes. En marzo de este año, mi hija Charlotte se unió al grupo, con sede en Active Power en Austin TX, con responsabilidades que abarcan a nuestras otras subsidiarias estadounidenses. Bienvenida Charlotte.

Como conclusión de esta revisión semestral, el comercio global durante los seis primeros meses de 2018 fue muy satisfactorio: algunas áreas de actividad lo fueron más que otras. Con un grupo tan diverso como el nuestro esto debe ser esperado y son las áreas menos contribuyentes las que reciben más atención. Desde la perspectiva de hoy, la previsión para todo el año es alcanzable. Espero que el grupo continúe generando efectivo, que se sumará al ya saludable superávit sobre los requerimientos de capital de trabajo que ya tenemos disponibles para un mayor desarrollo, a medida que surjan las oportunidades adecuadas.

Anthony J Langley
Presidente
30 de julio de 2018

Cuenta de resultados consolidados

Primer semestre al 30 de junio de 2018

	Real Ejercicio terminado el 31 de diciembre 2017 €'000	Real 6 meses a 30 junio 2018 €'000	Previsión Fin de ejercicio 31 de diciembre 2018 €'000
INGRESOS	903,529	398,224	921,982
Costo de ventas	(593,513)	(256,559)	(613,465)
BENEFICIO BRUTO	310,016	141,665	308,517
Gastos de explotación netos	(199,742)	(99,153)	(208,214)
BENEFICIO DE EXPLOTACIÓN	110,274	42,512	100,303
Ingresos financieros	1,582	1,038	1,959
Gastos financieros	(48)	(20)	(47)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	111, 808	43,530	102,215
Gasto por impuesto sobre las ganancias	(37,360)	(13,525)	(30,140)
RESULTADO DEL EJERCICIO	74,448	30,005	72,075

Esta declaración ha sido preparada de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).

“En general, muy satisfactorio”

Previsión para todo el año PBT: 102,2 millones de euros

Estado de situación financiera consolidada

Primer semestre al 30 de junio de 2018

	Real Ejercicio terminado el 31 de diciembre 2017 €'000	Real 6 meses a 30 junio 2018 €'000	Previsión Fin de ejercicio 31 de diciembre 2018 €'000
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Inmovilizaciones inmateriales	2,985	2,832	2,803
3. Inmovilizado material	206,863	208,723	212,795
Inversiones	14	14	14
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	3,724	2,068	1,912
Impuestos diferidos activos	16,483	15,129	15,200
	230,069	228,766	232,724
ACTIVO CIRCULANTE			
Inventarios	163,720	201,508	178,731
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	177,961	167,246	177,640
Efectivo y equivalentes de efectivo	323,036	350,350	391,989
Impuesto sobre la renta recuperable a corto plazo	7,437	3,015	3,352
	672,154	722,119	751,712
PASIVO CIRCULANTE			
Porción circulante de los empréstitos a largo plazo	54	51	29
Pasivos por impuesto sobre la renta a corto plazo	7,892	6,100	5,256
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	180,831	203,298	192,605
Provisiones	17,565	18,491	18,776
	206,342	227,940	216,666
ACTIVO CIRCULANTE NETO	465,812	494,179	535,046
Total activo menos pasivo circulante	695,881	722,945	767,770
PASIVO NO CORRIENTE			
Provisiones	1,633	1,383	2,028
Empréstitos a largo plazo	39	18	0
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	17,350	13,412	12,786
Obligaciones por prestaciones de jubilación	11,970	12,435	12,679
Pasivos por impuestos diferidos	17,539	16,884	17,255
	48,531	44,132	44,748
ACTIVO NETO	647,350	678,813	723,022
PATRIMONIO			
Capital social	71,227	71,227	71,227
Reserva de fusión	4,491	4,491	4,491
Reserva de revalorización	4,935	4,935	4,935
Beneficios no distribuidos	566,697	598,160	642,369
TOTAL PATRIMONIO NETO	647,350	678,813	723,022

Esta declaración ha sido preparada de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).

Reconciliación de beneficios no distribuidos

Primer semestre al 30 de junio de 2018

	Real 6 meses a 30 junio 2018 €'000	Previsión Fin de ejercicio 31 de diciembre 2018 €'000
A 1 de enero de 2018	566,697	566,697
Resultado del ejercicio a corto plazo	30,005	72,075
Diferencias de cambio derivadas de la conversión	1,458	3,597
TOTAL DE BENEFICIOS NO DISTRIBUIDOS AL FINAL DEL PERÍODO	598,160	642,369

Esta declaración ha sido preparada de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).



LANGLEY